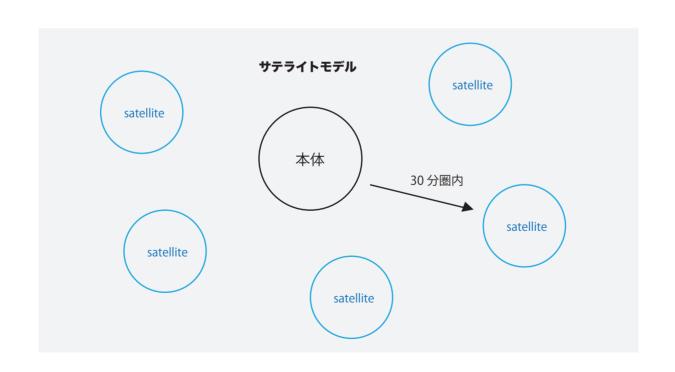
●企業の将来性

1 サテライトモデル

弊社が近年行ってきた事業はこのサテライトモデルです。以下2つのモデルの直近期間損益を掲載しております。

サテライトモデルとは、サテライトとなる地域ホールを建設し、最低限の人員で待機し、施行が発生してはじめて本体からサテライトに多くの各施行スタッフが駆けつけて施行を行うことにより、固定費を最小限として効率的な人員配置その他経費効率を最大限としたホール経営ができる形態です。弊社はこのサテライトを得意としており、直近でも新規のホールは40%弱の経常利益率を誇っております。

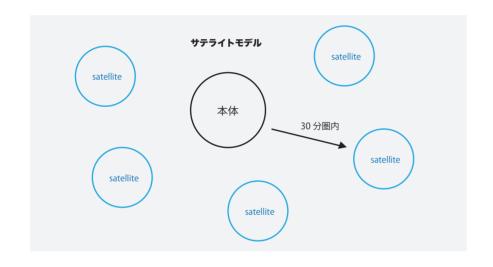


直帰2つのサテライトモデル収益

筑後ホール 八女ホール

単位:千円 単位:千円

R2年度実績 R2年度実績



| | R2年度実績 | R2年度実績 |
|-------|---------|---------|
| 売上高 | 198,171 | 105,959 |
| 施行件数 | 155 件 | 79 件 |
| 施行単価 | 1,279 | 1,341 |
| 月施行件数 | 12.9 件 | 6.6 件 |
| 売上原価 | 61,735 | 33,009 |
| 原価率 | 31.2% | 31.2% |
| 販管費 | 58,782 | 31,430 |
| 販管費率 | 29.7% | 29.7% |
| 営業利益 | 77,654 | 41,520 |
| 営業利益率 | 39.2% | 39.2% |
| 営業外収益 | 430 | 5 |
| 営業外費用 | 0 | 2,594 |
| 経常利益 | 78,084 | 38,931 |
| 経常利益率 | 39.4% | 36.7% |
| | | |